

Modalidad: Online y Presencial.

Duración

45 HORAS

Dirección comercial y habilidades directivas

Temario Resumido:

- Planificación de la campaña de ventas
- Organización del equipo de ventas
- Políticas de selección, formación, motivación, remuneración y control de la red comercial
- Habilidades directivas